

# «Los dedicados a concursos de acreedores no ganan dinero porque ya casi no hay»

Juan José Estruch Decano del Colegio de Titulares Mercantiles y Empresariales de Valencia



ELISABETH RODRÍGUEZ

✉ elisabeth.rodriguez@lasprovincias.es

El profesional señala que hay un resurgimiento de asesores fiscales y contables con la salida de la crisis pero relativiza el tirón inmobiliario

**VALENCIA.** Juan José Estruch es el nuevo decano del Colegio Oficial de Titulares Mercantiles y Empresariales (Comeva) desde el pasado mes de marzo y afronta esta nueva etapa con el objetivo de conseguir mayor visibilidad para esta institución con 117 años de historia. Entre los análisis que realiza sobre los profesionales a los que representa, destaca la caída de actividad para los administradores concursales debido a la recuperación económica.

–¿Cómo encara su cargo en el colegio?

–Estamos aquí para seguir adelante, en nuestra línea de siempre, con un alto grado de refuerzo y esfuerzo en temas de formación.

–¿Cuántos colegiados tienen? ¿Es obligatorio inscribirse para ejercer?

–Hay cerca de 1.000 colegiados. No es obligatorio estar colegiado pero sí es conveniente, sobre todo en algunos ámbitos. Por ejemplo, en lo público es necesario porque en algunos temas, como el tributario, debes estar colegiado para tener el código fiscal necesario y presentar declaraciones. También es importante porque a la hora de poder ejercer ante juzgados como perito económico o como administrador concursal, el colegio tiene que certificar que esta persona es profesional, que cumple los requisitos académicos y que tiene la formación necesaria.

–Hace tiempo se planteó la fusión del Colegio de Economistas con el vuestro, ¿en qué punto se encuentra esta idea?

–En el caso de Valencia, se han realizado varias conversaciones en ese sentido. Pero se paralizaron porque se producen elecciones consecutivas en el Colegio de Economistas. Obviamente, hasta que esta cuestión no quedara clara, no se podían retomar las conversaciones para formar acuerdos. Está previsto que para un futuro no muy lejano nos sentemos para replantearlo. Pero la unión no solo va a depender de mí, sino de lo que diga la Junta de Gobierno. Dentro de la propia junta hay distintas sensibilidades, pero sí vemos que tarde o temprano en Valencia nos uniremos. Lo que tenemos claro es que nosotros no podemos unirnos si no



Juan José Estruch, nuevo decano de Comeva. :: CONSUELO CHAMBÓ

## LAS CLAVES

Fusión con el COEV

«Queremos que la formación sea para el colegiado, no una fuente de ingresos para el colegio»

Recuperación de las promociones

«Antes un albañil ganaba 5.000 euros y ahora roza los 1.000. Donde más trabajo hay es en I+D»

Demanda de las empresas

«Hay un déficit en la enseñanza de disciplinas como marketing y dirección de empresas»

Visibilidad de Comeva

«Somos un termómetro de la economía; debemos tener la misma consideración que otros»

se nos tiene en cuenta, tenemos que hacer lo necesario para ocupar el nicho que tengamos que ocupar. Por ejemplo, nosotros no queremos perder la formación.

–¿Por qué?

–Tenemos visión muy distinta sobre la formación. Tenemos unos costes de estructura muy definidos y queremos que la formación sea para el colegiado, no es una fuente de ingresos para el colegio. Además, nuestro colegio siempre se ha caracterizado por la calidad de estos cursos, además de contar con un precio asequible.

–¿Qué expectativas tienen para este año?

–El objetivo es mantener a los colegiados que tenemos e incrementar la cifra. Nosotros estamos presentes en la universidad, en proyectos incluso europeos en materia contable,

estamos en el mundo de la empresa, tenemos una bolsa de trabajo. También estamos estudiando, dentro de nuestras posibilidades, productos que puedan ser atractivos para incrementar el número de colegiados. No es fácil. Al fin y al cabo, un colegio no es tan ágil como una empresa.

–¿Cuál ha sido la evolución del sector en los últimos años y especialmente con la crisis?

–Aquellos que se han dedicado mucho a la fiscalidad sí que han notado la crisis, al igual que los especializados en contabilidad. Sin embargo, los que se han dedicado a la economía forense han desarrollado un trabajo impresionante en esta época de crisis porque las empresas concursaban. Si no mutabas al mundo de la economía forense, te quedabas sin cliente. Ahora, los que se dedican a los concursos de acreedores ya no ganan

dinero porque casi no hay y están resurgiendo todos los asesores económicos contables y fiscales.

–¿La recuperación inmobiliaria se ha reflejado de manera destacada entre los asesores?

–Salvo que cambien mucho las cosas, el tema promocional no está al mismo nivel de antes. Antes un albañil estaba en 5.000 euros al mes con la paleta en la mano y ahora están rozando los 1.000. Donde más expectativas hay de trabajo es en todas las actividades relacionadas con el I + D. En la Comunitat lo que podemos afirmar es que el peritaje es lo que crece dentro de la economía forense mientras que la actividad de los administradores concursales ha bajado en picado.

–¿Cuáles son los conocimientos y perfiles que más demandan las empresas?

–Desde el punto de vista de Régimen General de Trabajadores existe un déficit de ofertas de formación en disciplinas como marketing, dirección de empresas... Eso es algo que nos gustaría hacer desde aquí. ¿Por qué no traer aquí a un psicólogo o experto en digitalización?

–¿Cómo es su relación con el Consell? ¿Tienen alguna petición concreta para la Administración?

–Nos gustaría que a este colegio se le tuviera la misma consideración que a otros. Que nos tengan en cuenta para todas aquellas cosas que son carácter público notorio. El colegio es el primer termómetro del tejido económico. Estamos en la trinchera y recibimos directamente las vicisitudes y el pulso de la economía. Queremos que se conozca el nombre de titulado mercantil, que ha sido fundamental para salir de la crisis.